



●购物平台“双十一”专区的优惠让人眼花缭乱
本报记者 朱旭敏 摄

算优惠、防套路！“双十一”市民理性消费成主流

□本报记者 朱旭敏

随着“双十一”购物季的到来,各类优惠活动提前拉开帷幕。红包、满减、折扣、补贴等促销形式层出不穷,复杂的叠加规则让不少市民直呼“算不清、摸不透”。记者走访发现,面对多样的优惠“诱惑”,越来越多市民开始摒弃盲目跟风,用理性态度应对购物狂欢。“只买刚需、拒绝凑单”成为消费新风向。

“每天要蹲点领红包,还要研究不同优惠券的使用门槛,光算优惠就耗了一个多小时。”市民李佳向记者展示手机里的促销界面,满屏的“满200减30”“会员专享折上折”“定金翻倍膨胀”等规则让她眼花缭乱。她坦言,去年为了凑够满减金额,冲动购入了3套护肤品和两双不常穿的鞋子,如今还有一套护肤品未拆封。“看似省了钱,实则浪费更多”。李佳表示。

类似的经历并非个例。市民张风也分享了自己的“踩坑”经历。他看中一款家电,预售时标注“定金100抵300”,叠加平台红包后预计实付2800元,可付尾

款时却发现价格莫名涨了200元,咨询客服仅得到“优惠额度调整”的模糊回应。“之前还遇到过同款商品大促前涨价,再用折扣吸引下单的情况,算下来和平时差不多,还浪费精力算满减。”张风无奈地说。

在社交平台上,关于“双十一”优惠“套路”的讨论热度居高不下。有市民晒出自己的“避坑清单”,总结出“先涨后降”“凑单反变贵”“优惠券暗藏门槛”等常见问题。“我特意对比了一款日用品的价格,平时售价89元,大促前涨到129元,再挂出‘满100减30’的优惠券,实际付款99元,反而贵了10元。”市民刘洋的分享引发不少人共鸣,评论区里满是“同款经历”的吐槽。

不过,经历过多次“冲动消费后遗症”后,市民的消费心态愈发理性。“今年我提前列了刚需清单,只买洗衣液、孩子的冬装这些必需品,不管优惠多诱人,非刚需一律不碰。”市民冯涛说,“我还特意学习了‘单件实付价’计算方法,不再被总价折扣迷惑,省下的不仅是钱,还有整

理闲置、退换货的精力”。

退休教师刘秀将想买的商品分为“急需”“可缓”“无用”三类,只保留“急需”品类,并且提前查看商品近3个月的价格走势,确认是真实优惠才下单。“之前囤的纸巾够用到明年,这次坚决不凑单了,优惠再大,用不上也是浪费。”刘秀笑着说。

针对市民反映的问题,集宁区市场监督管理局工作人员提醒,消费者购物时要注意留存价格截图、聊天记录等凭证,若遇到“价格欺诈”“虚假促销”等情况,可通过12315平台投诉维权。同时建议,面对复杂优惠时,要明确自身需求,优先选择支持“价保”的商品,避免为了凑优惠而购买非必需品。

从“熬夜抢单”到“理性清单”,“双十一”期间市民消费观念的转变,彰显了消费成熟度的提升。“双十一”的意义是买到实惠,不是被优惠牵着鼻子走。守住需求底线,拒绝冲动消费,才能在购物狂欢中真正享受到优惠带来的便利,而不是被“套路”裹挟,为不必要的商品买单。



视力普查,保护幼儿“光明”未来

本报讯(记者 徐楠)“大家排好队,听老师的话,不要乱跑,医生阿姨来检查一下大家的眼睛。”10月31日,在集宁区盛世新城幼儿园内,小朋友们在老师的引导和鼓励下,排着整齐的队伍,安静有序地进行视力检查。

据了解,该活动属于乌兰察布市教育局组织开展的2025年秋季学期集宁区、察右前旗幼儿园在园幼儿视力普查及宣教工作,于2025年10月持续至12月,旨在实现两地公办、民办幼儿园视力普查全覆盖,精准掌握幼儿视力健康状况,尤其是远视储备量情况,建立完善的幼儿视力健康档案,及时发现幼儿远视储备量不足、近视、散光、弱视等视力异常,并提供专业干预建议,做到“早监测、早发

现、早预警、早干预”。

在检查现场,来自朝聚眼科医院的医护人员认真细致地为每一位小朋友进行视力检查。他们运用科学仪器设备,依据小朋友的年龄和视力水平做出精准诊断,并详细记录相关数据。

同时,活动还注重普及幼儿视力保护知识,通过生动有趣的方式向教师、家长和幼儿传授爱眼护眼的小窍门,提升大家的爱眼护眼意识。

乌兰察布市教育局相关负责人表示,下一步市教育局将联合相关单位继续扩大受益面,进一步加强学校、家庭等对学前幼儿视力情况的重视程度,营造全社会关心关注幼儿视力健康的良好氛围。



●医生为幼儿们检查视力

本报记者 徐楠 摄

电动车上牌服务进乡村 便民利民暖人心



●交警为电动车上牌

本报记者 徐楠 摄

本报讯(记者 徐楠)10月30日,在集宁区马莲渠乡师家村的小广场上,乌兰察布市公安局集宁分局交通管理大队车辆管理所的民辅警开展电动车上牌“上门办、服务办”活动,为村民提供便捷交管服务,并同步开展交通安全宣传。

在办理车牌的过程中,村民纷纷携带购车发票、合格证等必要证件,骑着自家电动车前来办理上牌业务。民辅警们则坚持便民、利民、为民理念,耐心细致地为村民讲解办理流程、所需材料,手把手指导填写信息,确保每一位村民“一次咨询、一次办理、一次办结”。同时,民辅警严格按照电动车注册登记规范,逐车核查车辆型号、车架号等信息,并主动拿起工具帮助安装,让村民“零动手”就能用上合规车牌,把温暖与关怀送进心窝里。

“早就听说电动车需要上了牌才能上路,这次交警到村里给电动车上牌,不需要我们

跑远路了,真方便!”村民们纷纷说。

在办理上牌业务的同时,民辅警还向村民宣传了“一盔一带”交通知识、电动车上牌的意义及具体要求,鼓励电动车骑乘人员积极主动上牌。对安全头盔佩戴使用情况,民辅警进行检查及劝导,倡导电动车骑乘人员佩戴安全头盔,养成良好出行习惯。民辅警还结合农村道路交通特点,现场以案说法,用通俗易懂的当地方言,讲解酒驾、醉驾、无牌无证、超员超载、农用车违法载人、骑乘摩托车、电动车不戴安全头盔、驾乘汽车不系安全带等交通违法行为与交通事故的关系,让村民认识到交通安全的重要性。

“此次便民服务不仅为村民节省了时间成本,更拉近了警民距离,让交通安全理念在农村落地生根,真正实现了‘服务群众有温度,交通安全有力度’。”乌兰察布市公安局集宁分局交通管理大队相关负责人表示。



□本报记者 刘佳鑫 郝建国

牛凤林与“干儿子”董志永的缘分,是从一通5毛钱的电话开始的。

“永儿小时候来小卖部,怯生生的问我‘姨,打电话就说一句话多少钱’。那模样,我现在都能想起来。”在乌兰察布市集宁区警苑小区,牛凤林向记者讲起了这段延续了15年的温情往事。

15年前的一个下午,10岁的董志永攥着零钱走进牛凤林开的小卖部,小声询问打电话多少钱?牛凤林笑着答:“说一句话5毛,聊三分钟也是5毛。”电话接通后,孩子只匆匆说了一句“奶奶上姨妈家接我”就挂断了电话。

“为啥不给父母打电话?我当时好奇,追问下才知道,孩子从小跟着奶奶生活,父母不在身边。我本来不想收他钱,可孩子非要坚持给,看着他懂事的样子,我心里一下子就喜欢上了这个娃。”说着,牛凤林的嘴角上扬了起来。

董志永走后,牛凤林心里总不踏实,爱人王举看出她的牵挂,便提议道:“咱们去问问情况,能帮就帮一把。”于是夫妻俩通过董志永的姨奶奶,得知董志永的奶奶年事已高,只能勉强照顾他的日常起居。

“咱想帮帮孩子!”牛凤林当即跟董志永的姨奶奶表了态。没过多久,董志永的奶奶就带着孩子上门认亲,让董志永喊牛凤林夫妇“干妈”“干爸”。从那天起,董志永的生活里多了一个家,多了一份温暖的牵挂。董志永每周放羊都会回牛凤林家,牛凤林也是变着花样给干儿子董志永做好吃的。“今天包羊肉土豆包子,明天油炸酱面,孩子爱吃就做什么吃。”牛凤林说。

董志永平时住校,每周都会按时回牛凤林家。可在董志永刚上初中没几个月的一个周末,牛凤林左等右等都没见孩子回来。“我着急忙慌的去学校一看,给孩子准备的被褥还在宿舍,人却没了踪影。在向孩子的奶奶打听后,我才知道孩子偷偷去北京打工了,说要给家减轻负担。”说起这件事,牛凤林依旧记得当时的焦急,“这么小的娃,一个人去北京可咋生活。”

5毛钱电话牵出一段15年的“母子”情

不能让孩子毁在“早当家”上,学习才是唯一的出路,牛凤林当即便买票去北京寻董志永。到北京后,牛凤林在一个鞋厂找到了董志永。“孩子住的地方是个仓库,就一个小窗户,关上门黑得看不见东西,每天睁眼就干活,饭也吃不好,我看了心里十分焦急。”牛凤林说。

“干妈,我长大了,该担事儿了”。面对牛凤林的劝说,董志永低着头坚定地说出了自己的想法。

听到董志永的话,牛凤林俯下身抓着董志永瘦弱的肩膀,声音都在发抖:“我知道你懂事,可不能因为一时的难,毁了你一辈子啊!”

奈何董志永下定了决心,任凭牛凤林苦口婆心的劝说,董志永就是不肯跟着牛凤林回家,这一僵持就是两年。无奈之下,牛凤林的女儿、女婿也开始开导董志永:“不管什么时候,没文化就没出路”。经过多次劝说,董志永慢慢知道自己的想法是错误的,决定放弃打工回去好好上学。

为了让董志永跟上落下的课程,牛凤林夫妇请了补课老师,还跟校长磨了好几天,争取到让董志永插班的机会。“孩子落下了近两年的时间,想补起成绩就要下大功夫。”牛凤林说,“好在永儿知道读书不容易,也认真学习。用一年的时间,不仅补上了落下的课程,最后还考上了乌兰察布市职业技术学院。”

董志永虽然成绩刚过线,但干爸王举对他说:“现在成绩低不怕,关键看你以什么心态和学习态度去学,落后不怕,只要肯努力就没有跨不过的坎”。董志永把干爸的话牢记在心里,发奋学习,经过几年努力,让这个压线生不断取得好成绩,不仅拿了奖学金,还当了学生会干部,成了老师的得力助手,学校的奖状拿了一大堆。

求学生涯中,牛凤林一家的爱与家风始终陪伴着董志永成长。干爸王举对他很严格,董志永放假回家,不仅关心他的学业,还教他做饭、整理家务,把他往“能干事、会生活”的方向培养,“他公公总笑着说‘家里多了个孙子’,我们一家从没把他当外人,对他比自己的孩子还上心。”牛凤林说。



●牛凤林夫妇和董志永合影

牛凤林供图

在此期间,牛凤林因为高血压病危两次。在120急救车上,牛凤林哭着反复叮嘱老伴王举:“我万一有个三长两短,一定要把孩子供出来。”王举和董志永抱着牛凤林哭在一起,不断安慰着牛凤林。两个危危的夜晚,董志永一直陪伴在牛凤林病床前,直到被牛凤林“赶”去学校上课。

董志永的奶奶曾感谢过牛凤林:“你对志永的好,我这辈子也说不完,要是没有你,这孩子哪有今天啊!”牛凤林说:“这是一家人的功劳,我们都把他当亲儿子疼。”

对于牛凤林一家的付出,朋友们都看在眼里。一次偶然的机会,朋友胡丽英帮牛凤林去董志永的学校办理一些手续,得知老师们对董志永的评价都很好。“帮助一个孩子不是一天两天的事,而是十几年的坚持,他们还把孩子培养得这么好,我很佩服牛姐。”胡丽英说。

牛凤林的爱,就像一束光,照亮了董志永的人生。但牛凤林却说:“谁遇到这种事,谁都会帮忙。”

2024年9月,董志永报名参军,成为了一名大学生兵。送董志永走的时候,牛凤林想起自己那年去北京找董志永

时,带董志永上天安门城楼看到警卫卫儿时孩子羡慕而又向往的神情。看着董志永当兵的愿望终于实现了时,牛凤林没有哭,而是从心中为董志永高兴,心里由不安变的踏实。

看着手机中董志永一身军装、英姿挺拔、笑容明亮的照片时,牛凤林脸上不自觉的泛起慈祥的爱意:“看着他从一个怯生生的小男孩,长成为国家出力的军人,我心里比啥都高兴!”

如今,董志永在部队也没有放弃学习,常常会给牛凤林打电话、发微信,跟她讲“部队的生活让他感到很充实”。牛凤林也不断告诫董志永要严格要求自己,在部队好好干。牛凤林清楚记得孩子有多少天没和她联系,董志永也会在方便的时候第一时间回应干妈的牵挂。“去年妇女节的时候,永儿给我买了一束鲜花,我高兴的换了好几身衣服,每换一身都抱着鲜花自拍。”牛凤林说。

这段从5毛钱开启的缘分,没有惊天动地的壮举,却在日复一日的陪伴里,成为一段跨越15年的亲情。就像牛凤林常说的那样:“不是亲人,胜似亲人。这15年,值了!”